

Análisis de fuentes de financiamiento

1. IDENTIFICACIÓN DEL CURSO

Centro Universitario:

Centro Universitario de Ciencias Biológicas y Agropecuarias

Departamento:

Departamento de Desarrollo Rural

Academia:

Nombre de la unidad aprendizaje:

Análisis de Fuentes de Financiamiento

Clave de la materia:	Horas de Teoría:	Horas de practica:	Total de Horas:	Valor en créditos:
	2	3	5	10

Tipo de Curso:	Nivel en que se ubica:	Carrera:	Prerrequisitos:
Por competencias profesionales	Licenciatura	Licenciatura en Agro negocios	Ninguno

Área de formación

Area de Formación Básica Particular

Elaborado por:

Arturo Ochoa González

Fecha de elaboración:

Julio 10 del 2005

Fecha de última actualización:

Julio 11 del 2005.

2. PRESENTACIÓN

El financiamiento del campo mexicano y en especial, en las comunidades rurales de la región norte del Estado de Jalisco; es toral. Por eso, desde el inicio de la administración del ciudadano presidente de la Republica mexicana, Vicente Fox Quezada, dio instrucciones para crear un sistema financiero rural robusto. Por ejemplo, en el año 2001, se crea la Financiera rural (FR) y al crearse la FR se da el primer paso para la generación de este sistema robusto. El gobierno federal, tiene la firme convicción de que solamente con la participación directa y la corresponsabilidad de los productores del campo, podemos construir este sistema financiero robusto para el sector rural agroalimentario.

La derrama del financiamiento ha venido creciendo constantemente. Actualmente,

los productores del campo rural recibía el crédito a través de intermediarios financieros, tales como: Fira, FR, Bancomex, Unión de créditos y sociedades cooperativas, entre otras. El regreso de la banca comercial al sector agropecuario nos asegura que la política del Gobierno Federal, ha sido acertada y confiable. Esta confianza es la que puede hacer falta para que el campo rural de México, se capitalice y pueda ser un factor de desarrollo rural sustentable.

3. UNIDAD DE COMPETENCIA

Conocer el sistema financiero rural y la estructura de los intermediarios financieros en México.

4. SABERES

- Saberes Prácticos** El Licenciado en agro negocios debe de ser un experto en el conocimiento del sistema financiero rural en México. Así, como también, del sistema financiero comercial e intermediarios financieros del medio rural.
- Saberes Teóricos** El Licenciado en agro negocios debe de conocer la parte histórica del sistema financiero rural en México. Por ejemplo: Banco nacional de crédito ejidal, Banco nacional de crédito agrícola, Banco de crédito rural (Banrural) y la Financiera rural (FR).
- Saberes formativos** Conocer las políticas y los procesos crediticios del sistema financiero rural y la de los intermediarios financieros; tales como: FR, Fira, Bancomex, Bansefi, Focir, Acerca, Agroasemex, Sagarpa, Fomes y Firco. Entre otros.

5. CONTENIDO TEÓRICO PRÁCTICO (temas y subtemas)

- 1.- Sistema financiero rural en México
 - 1.1 Banco nacional de crédito ejidal
 - 1.2 Banco nacional de crédito agrícola
 - 1.3 Banco de crédito rural(Banrural)
 - 1.4 Financiera rural

- 2.- Intermediarios financieros rurales
 - 2.1 FIRA
 - 2.2 FR
 - 2.3 Bancomex
 - 2.4 Bansefi
 - 2.5 Focir
 - 2.6 Aserca
 - 2.7 Agroasemex
 - 2.8 Sagarpa
 - 2.9 Fomes
 - 2.10 Organizaciones auxiliares de crédito
 - (a) Uniones de crédito
 - (b) Almacenes generales de crédito
 - 2.11 Entidades de ahorro y préstamo popular

- (a) Sociedades financieras populares
- (b) Sociedades cooperativas de ahorro y préstamo
- 2.12 Sistema financiero rural alternativo(SIFRA) del Gobierno del Estado
- 2.13 Fundamentos para la constitución de intermediarios financieros rurales

- 3.- Estructura del sistema financiero comercial
 - 3.1 Participación de las instituciones de crédito en el sector rural
 - 3.2 Leyes que norman el sistema financiero rural
 - 3.3 Reglamentos que norman el sistema financiero rural
 - 3.4 Fideicomisos para el crédito rural

6. ACCIONES

- 6.1 Ser un profesional en el análisis del sistema financiero rural. Así, como también, en hacer llegar el crédito de una forma oportuna y suficiente; para complementar los recursos del productor rural.
- 6.2 Organizar a los productores rurales para elaborar un plan de negocios

ELEMENTOS PARA LA EVALUACIÓN

7. Evidencias de aprendizaje

- 7.1 Experto en el análisis del sistema financiero rural
- 7.2 Uso eficiente del crédito
- 7.3 Organización de los productores del medio rural
- 7.4 Diseñar un plan de negocios

8. Criterios de desempeño

- Los criterio de desempeño del Licenciado en agro negocios, pueden ser los que se indican a continuación:
- 8.1 El Licenciado en agro negocios forma parte del equipo de trabajo de los productores rurales
 - 8.2 Junto con los productores rurales debe de ser buen analista y gestor del crédito.
 - 8.3 De una forma colegiada diseñar un plan de negocios, en la comunidad rural en donde se desempeña.

9. Campo de aplicación

El campo de aplicación del experto en el análisis de las fuentes de financiamiento, es posible que se apliquen; por ejemplo: en las organizaciones rurales, sociedades cooperativas, uniones de crédito, Banca comercial e intermediaria financieras.

10. CALIFICACIÓN

La calificación se ara por medio de un informe del análisis de las fuentes de financiamiento, a la organización rural en donde estará dando su servicio.

11. ACREDITACIÓN

Elaboración de un Plan de negocios

12. BIBLIOGRAFÍA

BIBLIOGRAFÍA BÁSICA

Hernández, G. J. A. (1997). Política crediticia y desarrollo del sector agropecuario en México. Universidad Autónoma de Chapingo. Departamento de Economía Agrícola.
López, C. J. (2004?). Planes rancheros: una nueva modalidad en el crédito agropecuario. Universidad de Guadalajara. Pp. 60

BIBLIOGRAFÍA COMPLEMENTARIA

Colegio de Postgraduados-INEGI (1994). Crédito y seguro en las unidades de producción rurales en México: V11 Censo agropecuario. Pp. 124.
INCA. (1980). Impacto del crédito oficial en la producción y productividad del maíz. Inca-Rural. Pp. 160.
INEGI.(1994). Crédito y Seguro en las Unidades de Producción en México. V11 Censo Agropecuario. Pp. 124.